

Didier GALLET

**DIRECTEUR DE FILIALE
DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL**

16, rue Maryse Bastié
69740 GENAS

✉ vdgallet@orange.fr



☎ 06 07 05 70 74

54 ans, Marié, 2 enfants



2017 – 2018 – DIRECTEUR DE BU / MANAGER DE TRANSITION – DASA AIX EN PROVENCE

Accompagnement d'une Business Unit en difficulté financière.

Objectifs :

- Etat des lieux et analyse de la situation existante (relation clients, commandes, moyens de production)
- Montage du budget 2018 pour un retour à l'équilibre avec l'objectif d'une croissance sur 2019
- Adaptation de la structure, réorganisation des moyens et ressources internes / externes
- Développement commercial
- Management et gestion de la Business Unit au quotidien

2015 – 2017 – DIRECTEUR DE FILIALE / DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT - SAS INSIGHT

INSIGHT-TCE, contractant général du groupe HASAP

HASAP (Holding) 50M€, 185 personnes, un des principaux groupes français en matière d'agencement et de menuiserie.

En qualité de Directeur général et de Mandataire social,

- Participation avec la Présidence aux orientations stratégiques,
- Définition des objectifs et des moyens à mettre en œuvre,
- Mise en œuvre de la politique commerciale du Groupe

Enjeux / Faits marquants :

Diversification des cibles clients (Tertiaire, Institutionnel et Hôtellerie)

- Investisseurs / Opérateurs : Contractualisation pour la rénovation d'établissements hôteliers, ex Radisson
- SnCF : Contrat cadre d'espaces tertiaires de (200 à 20 000 m²) sur 3 ans
- Groupe Bancaire : Déploiement d'un nouveau concept d'agences
- Groupe de Presse : Rénovation du siège social (5000m²)
- LVMH – Hôtel Cheval Blanc (LA SAMARITAINE): négociation des éléments du marché, mise en place de la convention de groupement avec les cotraitants.

Recrutement et intégration

- De 10 personnes (Architecte, Economiste de la construction, conducteur de travaux, assistante technique)

Lancement d'une démarche RSE avec l'ARDI et l'AFNOR

1996 - 2014 – DIRECTEUR REGIONAL PUIS DIRECTEUR COMMERCIAL

KN FINANCE - HOLDING DU GROUPE KORUS (DASA KORUS / OBJECTIF SERVICES / SUPER BUILD)

PME, 100M€, 250 personnes, groupe spécialisé dans le conseil, la conception et l'aménagement (T.C.E) d'espaces professionnels pour les secteurs de l'immobilier tertiaire, le commerce, l'hôtellerie, la santé, la banque et l'assurance.

Directeur commercial (2008 – 2014)

En qualité de Directeur Commercial du Groupe et membre du CODIR,

- Définition des orientations stratégiques avec le CODIR
- Développement et diversification d'une clientèle de Grands Comptes Nationaux (AIRBUS/POSTE IMMO/CASINO/SNCF/GALERIE LAFAYETTE/ORANGE/ZODIO/BPCE/Groupe CA&LCL/BNPPARIBAS...)
- Accompagnement transverse des 7 Directions de Région dans l'atteinte de leurs résultats
- Animation d'une équipe interne de commerciaux grands comptes
- Création et animation d'un réseau de partenaires (Conseils en immobilier d'entreprises, AMO, Economistes, Architectes, BET...)

Directeur régional (1997 – 2007)

En qualité de Directeur de région, secteur géographique ¼ Sud-Est,

- Développement commercial régional
- Management, animation et coordination des équipes (Direction technique, Chargés d'affaires, Bureau d'études avec architectes, designers, projeteurs, économiste du bâtiment, coordinateurs de travaux et administratives)
- Gestion financière du centre de profit

Enjeux / Faits marquants

- En 10 ans (1997/2007) :
 - Evolution du Chiffre d'affaires de la DR Sud-Est de 3 à 20M€ (à marge constante)
 - Organisation et structuration de la Business Unit (de 5 à 50 Personnes)
 - Création de 2 centres de travaux dépendants de la Direction de région (Saint-Etienne et Aix en Provence)

1991 - 1996 – CHARGE D'AFFAIRES - GROUPE SERSE

Groupe national de services interbancaires (SERSE), Conception, installation et maintenance de systèmes de sécurités électronique, vidéosurveillance, contrôle d'accès et télésurveillance.

1989 - 1991 – TECHNICO-COMMERCIAL – ENTREPRISE INDUSTRIELLE

Groupe du BTP (EI Entreprise Industrielle), département automatisme / télégestion et G.T.C pour les collectivités, Ministère de la Défense, industrie et tertiaire

FORMATION

Autodidacte, à travers un parcours professionnel débuté en 1982 dans le secteur des services aux entreprises.

Formations continues (produits, technique de commercialisation, management, gestion, etc.)

Diplômes : BEP et CAP d'électrotechnique en 1981

HOBBIES

Voyages/Architecture, Sport (Running, VTT) - Membre d'associations (Bâtiment & développement économique)